



Zukunftsmarkt pflanzliche Rohstoffe!

Die Ceresal GmbH ist ein internationaler b2b-Großhändler und Hersteller für hochwertige, natürliche Spezialrohstoffe, unter anderem pflanzliche Proteine und glutenfreie Mehle. Unsere Rohstoffe sind für den Einsatz im Lebens-, Futtermittel- und Kosmetikbereich bestimmt. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort in Mannheim einen:

Product & Sales Manager (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit

Deine Aufgaben bei uns:

- Nationaler und internationaler Ein- und Verkauf unserer Zutaten und Spezialrohstoffe
- Betreuung unserer (Groß-) Kunden und Neukundengewinnung im In- und Ausland
- Beratung unserer Kunden bei Produkt- und Rezepturenentwicklung
- Analyse Ihres Marktsegmentes und des Wettbewerbsumfeldes
- Entwicklung und Umsetzung von Marketing- und Vertriebsprojekten
- Zusammenarbeit mit dem Qualitätsmanagement und Weiterentwicklung unserer Prozesse

Das bringst du mit:

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Qualifikation im kaufmännischen, ernährungswirtschaftlichen oder ökothrophologischen Bereich. Bei Vertriebserfahrung ist ein Quereinstieg bei uns möglich.
- Du hast eine schnelle Auffassungsgabe und kannst dich auch in neue Sachverhalte zielstrebig einarbeiten
- Du bist kontaktfreudig, vertriebsorientiert und besitzt händlerisches Talent
- Du denkst unternehmerisch und gehst mit Energie und Optimismus an Aufgaben heran
- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse. Weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil
- Du verfügst über gute Kenntnisse in den MS Office Programmen

Das können wir dir bieten:

- Eine herausfordernde, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einer vitalen, krisensicheren Branche
- Unbefristete Festanstellung nach der üblichen Probezeit
- Überdurchschnittliche und erfolgsorientierte Vergütung
- Kostenlose Snacks und Getränke, betriebliche Altersvorsorge, klimatisiertes Büro mit einzigartiger Aussicht
- Regelmäßige Teilnahme an Schulungen und Weiterbildungsmaßnahmen
- Ein sympathisches, professionelles Arbeitsumfeld mit einem dynamischen Team
- Intensive Einarbeitung in die neuen Aufgaben
- Klares Aufgabengebiet mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.

Konnten wir dein Interesse wecken? Dann bewirb dich bei uns. Wir freuen uns sehr auf dich!

Kontakt: Kontakt: Stefanie Strebel, E-Mail: bewerbung@ceresal.de