



Zukunftsmarkt pflanzliche Rohstoffe und Zutaten!

Die Ceresal GmbH ist ein internationaler b2b-Anbieter und Hersteller für hochwertige, pflanzliche Rohstoffe und Zutaten, unter anderem Proteine und glutenfreie Mehle. Unsere Produkte sind vorwiegend für den Einsatz im Lebens- und Futtermittelbereich bestimmt. Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort in Mannheim einen:

Produkt- und Sales Manager (m/w/d) Voll- oder Teilzeit

Ihre Aufgaben:

- Der selbständige Ein- und Verkauf von Rohstoffen und Zutaten pflanzlichen Ursprungs
- Eigenständige Betreuung von Kundenanfragen, inkl. Angebotskalkulation, Angebotserstellung, Kontraktabschluss und Nachbearbeitung
- Erstellen von betriebswirtschaftlichen Auswertungen, Berichten und Statistiken
- Kommunikation mit Lieferanten und Dienstleistern
- Erstansprache, Gewinnung und Beratung von Neukunden
- Erkennen von Markttrends und Erschließung neuer Absatzwege für unsere Produkte
- Analyse Ihres Marktsegmentes
- Eigenständige Planung und Durchführung von Geschäftsreisen und Außendienstterminen bei Kunden, Lieferanten und Dienstleistern
- Teilnahme an Branchenmessen und Fachveranstaltungen im In- und Ausland
- Planung und Durchführung von Marketing- und Vertriebsaktivitäten

Unsere Erwartung an Sie:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium, Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation im kaufmännischen, ernährungswissenschaftlichen oder agrarwirtschaftlichen Bereich
- Bei Vertriebserfahrung ist auch ein Quereinstieg möglich
- Sie haben eine schnelle Auffassungsgabe und können sich in neue Sachverhalte zielstrebig einarbeiten
- Sie sind kontaktfreudig, kommunikativ und besitzen händlerisches Talent und Verhandlungsgeschick
- Sie denken unternehmerisch und gehen mit Energie und Ergebnisorientierung an Aufgaben heran
- Sie sprechen fließend Deutsch
- Sie sprechen eine der folgenden Sprachen: Französisch, Englisch oder eine andere europäische Fremdsprache



Dann erwartet Sie bei uns:

- Eine herausfordernde, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einer vitalen, krisensicheren Branche
- Eine unbefristete Stelle
- Eine attraktive und erfolgsorientierte Vergütung
- Ein klimatisiertes Büro mit Aussicht über die gesamte Rheinebene
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit nach Absprache mobil zu arbeiten
- Betriebliche Altersvorsorge inkl. Arbeitgeberzuschuss
- Regelmäßige Teilnahme an Schulungen und Weiterbildungsmaßnahmen
- Ein sympathisches, professionelles Arbeitsumfeld mit einem dynamischen Team
- Intensive Einarbeitung in die neuen Aufgaben
- Ein mittelständisches Unternehmen, in dem Sie wahrgenommen werden und die Möglichkeit haben, eigene Ideen einzubringen und unbürokratisch in die Tat umzusetzen
- Kostenlose Getränke

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann bewerben Sie sich bei uns. Wir freuen uns sehr auf Sie! Ihre Kontaktperson ist Frau Stefanie Strebel. Bitte mailen Sie an: bewerbung@ceresal.de

Ceresal GmbH, Joseph-Meyer-Straße 13-15, 68167 Mannheim, Tel.: 0621-309789-10